

コーチ・コンサル・サロンオーナー・女性起業家さんが

読むだけでご契約いただける

「セールスの台本」

ほほ笑み集客コンサルティング なかたに みか

重要：3つのポイント

ここをしっかりと意識することで、
セールス・クロージングの契約率が
あがります。

見込み客から本気のお客様に
変わる仕掛けをする

ご契約をいただくために
意識するのは〇〇だけ

お客様の「お願いします。」
を引き出す一言

私は高額商品

75～80%

の成約率を続けています。

台本を読むだけなので
あなたにも出来ます！